

## DICCIONARIO PARA EMPRENDEDORES



En el Diccionario de Emprendedores se definen con precisión los términos más utilizados para poner en marcha y desarrollar nuevos negocios, y se facilita el acceso directo a webs de referencia relacionadas con los términos del diccionario, principalmente para realizar trámites y financiar proyectos empresariales. Para facilitar su uso, los términos se clasifican en seis categorías: emprendimiento, finanzas, legal y fiscal, innovación y tecnología, marketing y comunicación, así como ayudas y subvenciones. El [Diccionario para Emprendedores](#) es una herramienta muy útil para todas aquellas personas relacionadas con el mundo del emprendimiento tales como: emprendedores, inversores, técnicos de organismos públicos y entidades de apoyo, consultores, profesores, etc.

---

### A

**Aceleradoras de empresas.** Una aceleradora de empresas es una entidad que, a través de convocatorias por períodos de tiempo que pueden ser de 3 a 12 meses, inyecta capital y proporciona, formación, tutorización a proyectos de emprendedores. Algunos de los servicios que ofrecen son:

- Financiación: entre 15.000€ y 60.000€.
- Participación en el capital: una cantidad a cambio de un porcentaje de la empresa en la que invierten.
- Contactos con inversores privados.
- Instalaciones: oficinas, espacio coworking, etc.
- Asesoramiento y formación empresarial.

El proceso de selección para acceder a estos servicios es muy competitivo. Normalmente finaliza con el llamado *Demo Day*, evento en el cual las startups presentan sus proyectos a potenciales inversores. Existen numerosas aceleradoras de empresas: un directorio de ellas puede encontrarse en la web [El](#)

**Referente.** Algunas de las más importantes pertenecen a grandes grupos empresariales como es el caso de [Wayra](#) (Telefónica) o [Lanzadera](#) (Mercadona).

**Acuerdo de Confidencialidad entre Empresas.** Es un documento que se utiliza normalmente en las negociaciones previas a la realización de contratos de distribución, licencia, transferencia de tecnología, franquicia, fabricación, joint venture, fusiones y adquisiciones y, en general, para cualquier acuerdo empresarial que implique el intercambio previo de información confidencial. Las Partes quedan obligadas a mantener la confidencialidad durante el proceso de negociación e incluso durante un período posterior que se fija en el propio acuerdo (normalmente un año). El objetivo de este tipo de acuerdo de confidencialidad es que la otra Parte no se beneficie de las informaciones recibidas o incluso las transmita a la competencia en el caso de que las negociaciones fracasen. [Modelo de Acuerdo de Confidencialidad entre Empresas.](#)

**Acuerdo de Confidencialidad de Producto o Idea de Negocio.** En este tipo de Acuerdo se utiliza cuando una persona o empresa (Divulgador) que ha desarrollado un nuevo producto, idea de negocio, dispositivo, máquina, servicio, software, etc., se pone en contacto con una empresa (Inversor) para que evalúe su viabilidad comercial y valore un posible contrato de colaboración para lanzarlo al mercado. Durante el proceso de evaluación es necesario proteger la información confidencial que el Divulgador proporciona a su socio potencial. A partir de la descripción del Producto o Idea de Negocio, en el Acuerdo se define lo que se considera información confidencial, así como el trato que deben darle los directivos y empleados de la empresa inversora que recibe la información. El Acuerdo también regula las excepciones a lo que se considera información confidencial, la duración del compromiso de confidencialidad, así como la indemnización que le corresponde al Divulgador y la ley aplicable en el caso de incumplimiento del Acuerdo por parte de la empresa inversora que recibe la información confidencial. [Modelo de Acuerdo de Confidencialidad de Producto o Idea de Negocio.](#)

**Acuerdo de inversión.** Es un tipo de acuerdo que sirve para regular las relaciones entre los socios fundadores que han creado o van a crear una empresa (startup) y el inversor que va a financiar su crecimiento. La finalidad es doble: para los emprendedores asegurarse de que el inversor va a cumplir sus compromisos financieros; y para el inversor, proteger su inversión sin por ello perjudicar el desarrollo del proyecto o a los propios socios fundadores. El acuerdo de

inversión se trata de un acuerdo de accionistas que incluye cláusulas sobre la inversión y ampliación de capital de la sociedad, responsabilidad y funciones del equipo gestor, toma de decisiones, compromisos de exclusividad, no competencia, confidencialidad y permanencia de los fundadores en la sociedad, así como el derecho de información periódica que tiene el inversor y su representación en el Consejo de Administración de la sociedad. Conviene también que en un anexo de acuerdo se incluye el Plan de Negocio para Inversores que presentan los promotores del negocio para captar el interés de sus socios potenciales. Este tipo de acuerdos se instrumentan a través de un [Modelo de Pacto de Socios con Inversor](#).

**AEBAN.** La Asociación Española de Business Angels de España agrupa a más de 30 redes de Business Angels que a su vez están presentes en la práctica totalidad de las Comunidades Autónomas y asocian a más de 3.000 inversores en nuevos negocios y empresas. [AEBAN web](#).

**AENOR.** La Asociación Española de Normalización y Certificación es la entidad dedicada a la normalización y certificación en los distintos sectores industriales y de servicios. Elabora y certifica el cumplimiento de varias Normas UNE relacionadas con la gestión de la innovación: UNE 166000: Terminología y definiciones de las actividades de I+D+i; UNE 166001: Requisitos de un proyecto de I+D+i; UNE 166002: Requisitos de un sistema de gestión de I+D+i; y UNE 160006: Sistema de Vigilancia Tecnológica. [AENOR web](#).

**Agencias de Desarrollo Local (ADL).** Son organismos que orientan a los emprendedores en sus primeros pasos. Su ámbito es local, es decir, los emprendedores tienen que dirigirse a las agencias que dependen del Ayuntamiento de la ciudad en la que están ubicados. En el caso, por ejemplo de [Madrid Emprende](#), [Barcelona Activa](#) o [Valencia Activa](#). Un directorio de estas entidades puede encontrarse en [REDEL \(Red de Entidades de Desarrollo Local\)](#).

**Agencias de Desarrollo Regional (ADR).** Son entidades dependientes de las Comunidades Autónomas que ofrecen distintos programas de apoyo a Pymes, Emprendedores e Innovación. Algunas de ellas son [IDEA](#) (Andalucía), [IAF](#) (Aragón), [ACCIÓ](#) (Cataluña), [IGAPE](#) (Galicia) o [IVACE](#) (Valencia). Los emprendedores deben dirigirse a la Agencia de la Comunidad en la que estén ubicados. Un directorio de estas entidades puede encontrarse en el [Foro ADR](#).

**Agile.** Es una filosofía de trabajo para crear equipos de alto rendimiento. Ayuda a conseguir un equipo motivado y obtener feedback rápido sobre el producto final que la startup está desarrollando. Para aplicar esta filosofía con éxito se necesita priorizar los objetivos a conseguir según el valor que aportan al receptor final de un producto o servicio, ser flexible en la incorporación de cambios, crear equipos multidisciplinares, auto-organizados y estables que conjuguen la simplicidad con la excelencia técnica de la solución.

**Agrupación de Interés Económico.** Conocida por sus siglas AIE, es un tipo de sociedad mercantil que tiene personalidad jurídica propia, cuya finalidad es facilitar el desarrollo o mejorar los resultados de la actividad económica de sus socios, pero sin ánimo de lucro, es decir sin que los posibles beneficios obtenidos se contabilicen en la propia sociedad. A diferencia de la figura contractual de la Unión Temporal de Empresas, la AIE debe constituirse en escritura ante Notario, tiene personalidad jurídica y se inscribe en el Registro Mercantil. La Ley no exige que tengan capital social, ni patrimonio alguno. Si lo hubiere debe establecerse la participación que corresponde a cada socio. Las Agrupaciones de Interés Económico se utilizan principalmente para actividades realizadas de forma conjunta por los socios como: participación en programas y subvenciones de organismos públicos y de la Unión Europea; proyectos de I+D+i; venta de productos con marcas comunes; complementar actividades para presentar ofertas a grandes clientes; etc. Cuando los socios pertenecen a dos países diferentes de la Unión Europea, hay una figura muy similar que es la Agrupación Europea de Interés Económico (AEIE). [Modelo de Escritura de Constitución y Estatutos de AIE.](#)

**Agrupaciones Empresariales Innovadoras (AEI).** Son organizaciones que combinan en un espacio geográfico o sector industrial concreto, empresas, centros de formación y unidades de investigación públicas y privadas, involucrados en procesos de intercambio colaborativo, dirigidos a obtener ventajas y/o beneficios derivados de la ejecución de proyectos comunes de carácter innovador. La constitución de estas agrupaciones está apoyada por el Ministerio de Industria, Comercio y Turismo, y las Comunidades Autónomas. [AEI web.](#)

**Alianza Estratégica.** Es una forma de colaboración entre dos o más empresas que se asocian para obtener beneficios mutuos mediante la creación de una alianza que puede tener distintos objetivos: llevar a cabo un proyecto de investigación, diseñar y fabricar nuevos productos, prestar servicios comple-

mentarios, compartir clientes y redes comerciales, etc. La Alianza se basa en un acuerdo de colaboración que no implica la creación de una nueva sociedad con la aportación de capital e inscripción en el registro mercantil. En ese caso, de forma estricta, habría que referirse a una Joint Venture. En una Alianza Estratégica los socios deben establecer acuerdos sobre los siguientes aspectos:

- **Objetivos:** bien sea comerciales (ventas), financieros (rentabilidad), tecnológicos (procesos de I+D+i), etc.
- **Ámbito geográfico:** si tiene un ámbito local (para el país en el que se ubican los socios) o incluye otros países y territorios.
- **Contribución de los socios:** las aportaciones que realiza cada socio, bien sea económicas o de carácter comercial (clientes, red de distribución), tecnológico (patentes, know how, etc.).
- **Costes de la Alianza:** estimación de los costes operativos de la alianza y su forma de financiarlos (pago único, cuotas).
- **Comité de gestión:** personas que van a representar a cada socio en el comité de gestión, que va a ser el instrumento operativo de la alianza, así como las funciones de cada uno y el proceso de toma de decisiones.

Las Alianzas estratégicas se plasman en contratos privados, si bien en ocasiones se elevan a públicos, en los cuales se establece el horizonte temporal de la alianza (normalmente entre 3 y 5 años), las obligaciones de los socios, así como las causas de disolución de la Alianza. [Modelo de Contrato de Alianza Estratégica](#).

**Alinearse.** Consiste en una correcta definición en los términos que se establecen en un Pacto de Socios entre los emprendedores y el inversor y que hagan que sus intereses sean los mismos, es decir, que estén alineados.

**Alta como autónomo.** Para realizar una actividad profesional o empresarial (como es el empresario individual) es necesario realizar los siguientes trámites ante los organismos competentes:

- Alta en Hacienda: declaración censal, modelo 036 y modelo 037.
- Alta en la Seguridad Social en el RETA —Régimen Especial de Trabajadores Autónomos—.
- En el caso de que se vaya a abrir un local comercial hay que pedir una

licencia de apertura (y si fuera necesario, una licencia de obras) en el ayuntamiento correspondiente.

- En el caso de que se vayan a contratar trabajadores hay que hacer unos trámites adicionales en la Seguridad Social y en el SEPE (Servicio Público de Empleo Estatal).

Los trámites para darse de alta como autónomo se pueden realizar en los Puntos de Atención al Emprendedor (Punto PAE) a través del Documento Único Electrónico.

**Alta en el censo de empresarios.** Todas las personas, tanto como jurídicas como físicas, antes de iniciar una actividad económica deben presentar la declaración censal modelo 036 (personas jurídicas) como 037 (personas físicas) donde se informa a Hacienda de lo siguiente:

- Domicilio fiscal y social en el que se realiza la actividad de la empresa. Si se cambia el domicilio hay que comunicarlo en este mismo modelo.
- Información relativa al Impuesto de Sociedades.
- Información relativa al Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (IRPF).
- Información relativa al Impuesto sobre el Valor Añadido (IVA).

Es importante comunicar, tanto el alta como la baja, porque si se cesa la actividad y no se comunica a Hacienda, ésta seguirá reclamando la presentación de los correspondientes declaraciones e impuestos y en el caso de que no se realicen darán lugar a una sanción. [Presentación de modelos 036 y 037 web.](#)

**Alta en el Impuesto de Actividades Económicas (IAE).** El IAE es un impuesto gestionado por ayuntamientos y que grava el ejercicio de actividades económicas en el territorio nacional. No obstante la mayoría de los emprendedores y muchas Pymes están exentos de pagar dicho impuesto:

- Los autónomos.
- Las Pymes.
- Las empresas que tengan un importe neto de la cifra de negocios inferior a un millón de euros.

Los modelos que hay que presentar son el 840 (Declaración del Impuesto de Actividades Económicas) y el modelo 848 (Comunicación del importe

neto de la cifra de negocios). En estos modelos hay que elegir una actividad (o varias) de entre las que existen en la Clasificación Nacional de Actividades Económicas (CNAE). [Presentación de los modelos 840 y 848 web](#).

**Análisis DAFO.** DAFO, que corresponde a las iniciales de Debilidades, Amenazas, Fortalezas y Oportunidades, es una herramienta de análisis estratégico que permite a emprendedores y empresarios valorar la realidad de su empresa, marca o producto para poder tomar decisiones de futuro. El DAFO es muy útil cuando se plantea un nuevo proyecto empresarial ya que ayuda a establecer las estrategias para que éste sea viable; de hecho suele ser uno de los primeros apartados que hay que completar en un Plan de Empresa. Además, se puede convertir en una herramienta de reflexión sobre la situación de una empresa ya creada. Un DAFO se compone de un Análisis interno (Fortalezas y Debilidades) y externo (Amenazas y Oportunidades). Una vez realizado el análisis, es necesario definir una estrategia que lleve a potenciar las fortalezas, superar las debilidades, controlar las amenazas y beneficiarse de las oportunidades. En la página web de la Dirección General de la Pyme, se ofrece una [Herramienta de Análisis DAFO](#), que previo registro y cumplimentación ayuda a priorizar las diferentes estrategias y determinar el orden en el que se debería abordar cada una de ella en un proyecto empresarial.

**Análítica web.** Es una técnica de marketing digital que consiste en la medición, procesamiento, análisis y reporte del tráfico de internet de un determinado sitio web. La analítica web no trata sólo de medir el tráfico de una web, sino de entenderlo y analizarlo para realizar mejoras en el sitio y, finalmente, conseguir los objetivos que se han establecido, en concreto:

- Identificar de forma correcta nuestra audiencia y conectar con ella.
- Optimizar el sitio web para vender más o captar más clientes.
- Mejorar las acciones de marketing digital, en concreto el posicionamiento SEO y SEM.

Algunos de los programas de analítica web para Pymes más reconocidos son: [Google Analytics](#) (gratuito: ofrece información muy completa del tráfico que llega a un sitio web); [Power BI](#) (conjunto de herramientas de Business Intelligence, proporcionada por Microsoft) o [Mixpanel](#) (analítica de comportamiento para potenciar acciones de marketing digital y grupos de clientes).

**Analytics.** Es el programa de medición de audiencias de páginas web facilitado gratuitamente por Google. Su uso es imprescindible para toda aquella empresa que tenga presencia en Internet ya que instalando un código (normalmente esta instalación la realiza el programador que ha realizado la web) se podrán consultar todas las métricas de la web, un blog o una tienda online. Algunas de las métricas que se facilitan son: número de visitas, páginas consultadas por cada visita, páginas más vistas, países de los que provienen las visitas, dispositivo de origen (ordenador, móvil, tablet) de las vistas, visitas en tiempo real, etc. [Google Analytics web](#).

**ANCES.** Es la Asociación de Centros Europeos de Empresas e Innovación existentes en España, que son entidades ubicadas en las diferentes Comunidades Autónomas cuya misión es apoyar la creación de nuevas empresas o líneas diversificadoras de empresas ya existentes, y en especial aquellas iniciativas con carácter innovador. [ANCES web](#).

**APTE.** La Asociación de Parques Tecnológicos de España, agrupa a 64 parques repartidos por las distintas provincias. La Asociación ofrece una cartera de servicios para emprendedores de base tecnológico. [APTE web](#).

**ASCRI.** La Asociación Español de Capital, Crecimiento e Inversión es una entidad que agrupa a 100 empresas que ofrecen financiación a través del capital riesgo, lo que representa a más del 90% del sector. Los miembros de esta Asociación se clasifican en: socios inversores (entidades financieras y fondos de inversión), socios gestores (financian proyectos empresariales de pymes) y socios asesores (consultores, despachos de abogados, etc.). [ASCRI web](#).

**Asociación de Startups.** Es una Asociación cuya función es promover iniciativas y políticas que contribuyan a mejorar el marco de competitividad de este tipo de empresas a través de una Ley de Startups. [Asociación de Startups web](#).

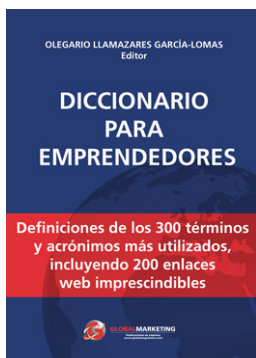
**Autodiagnóstico de emprendimiento.** En la página web de la Dirección General de la Pyme, se ofrece una herramienta de **Autodiagnóstico de Emprendimiento** que incluye un cuestionario de 25 preguntas, distribuidas en siete apartados: motivación, iniciativa y energía personal, perfil psicológico, capacidad de relación, capacidad de análisis, innovación y creatividad y propensión al riesgo. Una vez completado el cuestionario, se ofrece un diagnóstico y unas



recomendaciones encaminadas a ayudar al emprendedor a estar preparado para poner en marcha su proyecto.

**AVIE.** La Asociación de Viveros e Incubadoras de España incluye un directorio de este tipo de entidades clasificados por comunidades autónomas. Asimismo realiza actividades de formación y de apoyo a la creación de empresas. [AVIE web](#).

**Ayudas del Ministerio de Industria.** Pueden consultarse todas las ayudas en la base de datos del Ministerio de Industria, entre ellas el Programas de Agrupaciones Empresariales o la industrial 4.0. [Ayudas Ministerio de Industria web](#).



Esta es una muestra de 26 páginas del ebook *Diccionario para emprendedores*.

Para más información, haga clic aquí:

**[DICCIONARIO PARA EMPRENDEDORES](#)**

A

# **ÍNDICE DE TÉRMINOS DE EMPRENDIMIENTO**

**Aceleradoras de empresas**

Acuerdo de Confidencialidad entre Empresas

Acuerdo de Confidencialidad de Producto o Idea de Negocio

Acuerdo de inversión

AEBAN

AENOR

Agencias de Desarrollo Local (ADL)

Agencias de Desarrollo Regional (ADR)

Agile

Agrupación de Interés Económico (AIE)

Agrupaciones Empresariales Innovadoras (AEI)

Alianza Estratégica

Alinearse

Alta como autónomo

Alta en el censo de empresarios

Alta en el Impuesto de Actividades Económicas (IAE)

Análisis DAFO

Analítica web

Analytics

ANCES

APTE

ASCRI

Asociación de Startups

Autodiagnóstico de emprendimiento

AVIE

**BAI (Beneficios Antes de Impuestos)**

Balance de situación

Barcelona Activa

Benchmarking

Bootstrapping

Brainstorming

Bot

Burn rate

Business Angel

**CAC**

Cámara de Comercio de España

Canvas

Capital riesgo

Capital semilla

Carta de condiciones

Carta de Intenciones

CDTI

CEEIs

CEO

CEPYME

Certificación negativa de nombre

Certificado de firma electrónica

CESGAR

CFO	Copy creativo
CIRCE	Copyright
Clasificación Nacional de Actividades Económicas (CNAE)	Cordis
Cláusula antidilución	Core business
Cláusula bad leaver	Coworking
Cláusula de acompañamiento	CRM
Cláusula de arrastre	Crowdcube
Cláusula de confidencialidad	Crowdfunding
Cláusula de exclusividad	Crowdlending
Cláusula de recompra	CTO
Cláusula good leaver	Cuadro de Mando
Cláusula key man	Cuenta de resultados
Cliff	
Cluster	<b>DBK</b>
Coinversión liderada	Deal shopping
Compraventa de dominio	Derechos de autor
Comunidad de bienes	Design thinking
Contrato de Alta Dirección	Diagrama de Gantt
Contrato de Confidencialidad	Dilución
Contrato de Confidencialidad de Producto o Idea de Negocio	DIRCE
Contratos de Licencia	Diseño comunitario
Contratos de Software	Diseño industrial
Contratos Tecnológicos	Documento Único Electrónico (DUE)
Conversión	Doing Business
COO	Drag alone
Cooperativa	Dropshipping
	Due diligence

**Early adopters**

EBITDA

EBT

Economía colaborativa

Elevator Pitch

Embudos de ventas

Emprendedor

Emprendedor de Responsabilidad Limitada (ERL)

Emprendedor en serie

Empresa colaborativa

Empresa Mediana

Empresa Pequeña

Empresario

Empresario individual

Empresas Decacornio

Empresas Unicornio

ENAC

Engagement

ENISA

Enterprise Europe Network

EOI Emprendedores

ERP

ESBAN

Escalabilidad

eSearch plus

Espacenet

Euromonitor

Europages

Exit

Exit tax

Expresión de Interés

**Family Office**

FECYT

Fintech

Fondo de capital riesgo

Fondo de maniobra

Foro ADR

Freemium

Friends, Fools and Family (FFF)

Fundación sin Ánimo de Lucro

**Geolocalización**

Global Entrepreneurship Monitor

Gran Empresa

**ICEX**

Improve Innovation

Inbound Marketing

Incubadoras de empresas

Iniciador

Información tecnológica

Innovación abierta

Innovación disruptiva

Innovación incremental

Insurtech

Inteligencia competitiva

Intraemprendedor

IPYME

### **Joint venture**

### **Keyword**

Know how

KPIs

Kompass

### **Landing page**

Lanzadera

Lanzaderas de empleo

Latipat

Lead

Lean Startup

Legaltech

Ley de Apoyo a los Emprendedores

Liquidación de empresas

Little pony

Llamada a la acción

Localizador de marcas

### **MAB**

Madrid Emprende

Mapas mentales

Marca

Marketing de afiliación

Marketing de contenidos

Margen de beneficio

Máster Franquicia

Memorándum de Entendimiento

Método Delphi

Microempresa

Modelo de utilidad

Modelos DNP

Monetizar

### **NEBTs**

NEOTEC

Nombre comercial

Número de Identificación Fiscal (NIF)

### **OPV (Oferta Pública de Venta)**

### **Pacto de socios**

Pacto de Socios con Inversor

Página de aterrizaje

Palabras clave

Parálisis por análisis

Parque tecnológico

- Patente
- Patentscope
- PayPal
- Perfil del emprendedor
- Phantom shares
- Plan de Empresa
- Plan de Exportación
- Plan de Innovación
- Plan de Internacionalización
- Plan de Marketing
- Plan de Negocio
- Plan de Negocio para Inversores
- Plan Económico-Financiero
- Plan General de Contabilidad de Pymes
- PNI (Positivo, Negativo, Interesante)
- Premium
- Préstamo participativo
- Producto Mínimo Viable (PVM)
- Private equity
- Programa de Crecimiento Empresarial
- Programa España Emprende
- Programa Eureka
- Programa ICEX Next
- Programa InnoCámaras
- Programas de Apoyo a Emprendedores y Pymes
- Propiedad Industrial
- Propiedad Intelectual
- Propuesta de valor
- Puntos de Atención al Emprendedor (PAE)
- Propertech
- Propuesta de Negocio para Inversores
- Pyme
- Pymes y Autónomos
- Ratio de endeudamiento**
- Ratio de liquidez
- Ratios de empresa
- REDEL
- Regtech
- Resiliencia
- Resumen ejecutivo
- Revista Emprendedores
- ROI Retorno de la Inversión
- Ronda puente
- Rondas de financiación
- Royalty
- Secretos empresariales**
- Showrooming
- Smart money
- Sociedad Anónima

Sociedad Colectiva	Valoración Pre-Money
Sociedad Laboral	Ventana de oportunidad
Sociedad Limitada	Venture Capital
Sociedad Limitada de Formación Sucesiva	Viabilidad económica
Sociedad Limitada Personal	Viabilidad financiera
Sociedad Limitada Unipersonal	Viveros de empresas
Sociedades de Garantía Recíproca (SGR)	Versión Beta
Spin-off	Vesting
Split test	Vigilancia Tecnológica
StartupLegal	
Startupxplore	
Storytelling	

### **Tag long**

Tasa de apertura
Tasa de conversión
Tasa de rebote
Term Sheet
Test A/B
Time to market
Transferencia de Tecnología

### **Umbral de rentabilidad**

Unión Temporal de Empresas
----------------------------

### **Valoración Post-Money**

### **Wayra**

Webrooming
------------



# ÍNDICE DE TÉRMINOS POR CATEGORÍAS

## EMPRENDIMIENTO

Aceleradoras de empresas  
 AEBAN  
 Agile  
 Asociación de Startups  
 Autodiagnóstico de emprendimiento  
 Bootstrapping  
 CIRCE  
 Coworking  
 Doing Business  
 Elevator Pitch  
 Emprendedor  
 Emprendedor de Responsabilidad Limitada (ERL)  
 Emprendedor en serie  
 Empresa Mediana  
 Empresa Pequeña  
 Empresario  
 Empresas Decacornio  
 Empresas Unicornio  
 EOI Emprendedores  
 Escalabilidad  
 Exit  
 Friends, Fools and Family  
 Global Entrepreneurship Monitor  
 Gran Empresa

Incubadoras de empresas  
 Intraemprendedor  
 Ley de Apoyo a los Emprendedores  
 Microempresa  
 Pacto de socios  
 Pacto de Socios con Inversor  
 Perfil del emprendedor  
 Plan de Empresa  
 Plan de Negocio para Inversores  
 Puntos de Atención al Emprendedor (PAE)  
 Pymes y Autónomos  
 Resiliencia  
 Revista Emprendedores  
 Spin-off  
 Viveros de empresas

## FINANZAS

ASCRI  
 BAI (Beneficios Antes de Impuestos)  
 Balance de situación  
 Burn rate  
 Business Angel  
 Capital riesgo  
 Capital semilla  
 CESGAR

CFO	Programa InnoCámaras
Coinversión liderada	Propuesta de Negocio para Inversores
Cliff	Ratio de endeudamiento
Crowdcube	Ratio de liquidez
Crowdfunding	Ratios de empresa
Crowdlending	ROI (Retorno de la Inversión)
Cuadro de Mando	Ronda puente
Cuenta de resultados	Rondas de financiación
Dilución	Smart money
Due diligence	Sociedades de Garantía Recíproca (SGR)
EBITDA	Startupxplorer
ESBAN	Umbral de rentabilidad
Expresión de Interés	Valoración Post-Money
Family Office	Valoración Pre-Money
Fondo de capital riesgo.	Venture Capital
Fondo de maniobra	Viabilidad económica
MAB	Viabilidad financiera
Margen de beneficio	Vesting
NEOTEC	
OPV (Oferta Pública de Venta)	
Phantom shares	
Plan de Negocio	
Plan de Negocio para Inversores	
Plan Económico-Financiero	
Plan General de Contabilidad de Pymes	
Préstamo participativo	
Private equity	
	<b>LEGAL Y FISCAL</b>
	Acuerdo de Confidencialidad entre Empresas
	Acuerdo de Confidencialidad de Producto o Idea de Negocio
	Acuerdo de inversión
	Agrupación de Interés Económico

(AIE)	Contratos de Licencia
Alianza Estratégica	Contratos de Software
Alinearse	Contratos Tecnológicos
Alta como autónomo	Cooperativa
Alta en el censo de empresarios	Copyright
Alta en el Impuesto de Actividades Económicas (IAE)	Deal shopping
Carta de condiciones	Derechos de autor
Carta de Intenciones	Diseño comunitario
Certificación negativa de nombre	Diseño industrial
Certificado de firma electrónica	Documento Único Electrónico (DUE)
Clasificación Nacional de Actividades Económicas (CNAE)	Drag alone
Cláusula antidilución	Emprendedor de Responsabilidad Limitada (ERL)
Cláusula bad leaver	Empresario individual
Cláusula de acompañamiento	Exit tax
Cláusula de arrastre	Expresión de Interés
Cláusula de confidencialidad	Fundación sin Ánimo de Lucro
Cláusula de exclusividad	Joint venture
Cláusula de recompra	Know how
Cláusula good leaver	Legaltech
Cláusula key man	Ley de Apoyo a los Emprendedores
Compraventa de dominio	Liquidación de empresas
Comunidad de bienes	Memorándum de Entendimiento
Contrato de Alta Dirección	Número de Identificación Fiscal (NIF)
Contrato de Confidencialidad	Pacto de socios
Contrato de Confidencialidad de Producto o Idea de Negocio	Pacto de Socios con Inversor

Propiedad Industrial  
Propiedad Intelectual  
Secretos empresariales  
Sociedad Anónima  
Sociedad Colectiva  
Sociedad Laboral  
Sociedad Limitada  
Sociedad Limitada de Formación  
Sucesiva  
Sociedad Limitada Personal  
Sociedad Limitada Unipersonal  
StartupLegal  
Tag long  
Term Sheet  
Unión Temporal de Empresas  
(UTE)

## **INNOVACIÓN Y TECNOLOGÍA**

AENOR  
Analítica web  
Analytics  
APTE  
Benchmarking  
Brainstorming  
Bot  
COO

Cluster  
CTO  
Design thinking  
Diagrama de Gantt  
Dropshipping  
Early adopters  
EBT  
Economía colaborativa  
Embudos de ventas  
ENAC  
ENISA  
ERP  
Espacenet  
FECYT  
Fintech  
Improve Innovation  
Información tecnológica  
Innovación abierta  
Innovación disruptiva  
Innovación incremental  
Insurtech  
Know How  
Latipat  
Lean Startup  
Mapas mentales  
Método Delphi  
Modelo de utilidad

Modelos DNP

NEBTs

Parque tecnológico

Patente

Patentscope

Plan de Innovación

PNI (Positivo, Negativo,  
Interesante)

Propertech

Secretos empresariales

Split test

Test A/B

Transferencia de Tecnología

Vigilancia Tecnológica

## **MARKETING Y COMUNICACIÓN**

Análisis DAFO

Analytics

CAC

Canvas

Conversión

Copy creativo

Core business

CRM

Cuadro de Mando

DBK

DIRCE

Elevator Pitch

Engagement

Euromonitor

Europages

Freemium

Geolocalización

Inbound Marketing

Iniciador

Inteligencia competitiva

Keyword

Kompass

Landing page

Lead

Llamada a la acción

Localizador de marcas

Marca

Marketing de afiliación

Marketing de contenidos

Máster Franquicia

Monetizar

Nombre comercial

Página de aterrizaje

Palabras clave

Parálisis por análisis

Plan de Exportación

Plan de Internacionalización

Plan de Marketing	CEEIs
Premium	CEPYME
Producto Mínimo Viable (PVM)	Cordis
Pymes y Autónomos	EBT
Revista Emprendedores	ENISA
Showrooming	Enterprise Europe Network
Storytelling	EOI Emprendedores
Tasa de apertura	Foro ADR
Tasa de conversión	ICEX
Tasa de rebote	Incubadoras de empresas
Time to market	IPYME
Ventana de oportunidad	Lanzadera
Versión Beta	Lanzaderas de empleo
Webrooming	Madrid Emprende
	Microempresa
	Programa de Crecimiento Empresarial
	Programa España Emprende
	Programa Eureka
	Programa ICEX Next
	Programa InnoCámaras
	Programas de Apoyo a Emprendedores y Pymes
	Pyme
	Viveros de empresas
	Wayra
<b>AYUDAS Y SUBVENCIONES</b>	
Aceleradoras de empresas	
Agencias de Desarrollo Local (ADL)	
Agencias de Desarrollo Regional (ADR)	
Agrupaciones Empresariales Innovadoras (AEI)	
ANCES	
AVIE	
Barcelona Activa	
CDTI	

# **ACRÓNIMOS DE EMPRENDIMIENTO**



AEBAN – Asociación Española de Business Angels	CEPYME - Confederación Española de la Pequeña y Mediana Empresa
AENOR - Asociación Española de Normalización	CESGAR – Asociación de Sociedades de Garantía Recíproca
ADL - Agencias de Desarrollo Local	CFO - Chief Financial Officer
ADR - Agencias de Desarrollo Regional	CIF - Código de Identificación Fiscal
AEI - Agrupaciones Empresariales Innovadoras	CIRCE – Centro de Información y Red de Creación de Empresas
AEIE – Agrupación Europea de Interés Económico	CNAE - Clasificación Nacional de Actividades Económicas
AIE - Agrupación de Interés Económico	COO - Chief Operating Officer
ANCES - Asociación de Centros Europeos de Empresas e Innovación	CRM - Customer Relationship Management
APTE - Asociación de Parques Tecnológicos de España	CTO - Chief Technology Officer
ASCRI - Asociación Española de Capital, Crecimiento e Inversión	DIRCE - Directorio Central de Empresas
AVIE – Asociación de Viveros e Incubadoras de Empresas	DUE - Documento Único Electrónico
BAI - Beneficios Antes de Impuestos	EBITDA - Earnings Before Interests, Taxes, Depreciation and Amortization
CAC - Coste de Adquisición de Cliente	EBT - Empresa de Base Tecnológica
CDTI - Centro de Desarrollo Tecnológico Industrial	ERL - Emprendedor de Responsabilidad Limitada
CEEIs - Centros Europeos de Empresas e Innovación	ENAC - Entidad Nacional de Acreditación
CEO - Chief Executive Officer	ENISA - Empresa Nacional de Innovación

EOI - Escuela de Organización Industrial	Desarrollo Local
ERP - Enterprise Resource Planning	ROI - Retorno de la Inversión
ESBAN - Red Española de Business Angels	S.A. - Sociedad Anónima
FECYT - Fundación Española para la Ciencia y la Tecnología	S.G.R. - Sociedades de Garantía Recíproca
FF - Friends, Fools and Family	S. L. - Sociedad Limitada
IAE - Impuesto de Actividades Económicas	S.L.P.- Sociedad Limitada Personal
IPYME - Dirección General de la Pequeña y Mediana Empresa	S. L.U. - Sociedad Limitada Unipersonal
MAB – Mercado Alternativo Bursátil	U.T.E - Unión Temporal de Empresas
NEBT - Nueva Empresa de Base Tecnológica	
NIF - Número de Identificación Fiscal	
OPV - Oferta Pública de Venta	
PAE - Puntos de Atención al Emprendedor	
PVM - Producto Mínimo Viable	
REDEL - Red de Entidades de	

## CONTRATOS MERCANTILES

- Contrato de Compraventa Mercantil
- Contrato de Distribución Comercial
- Contrato de Agente Comercial
- Contrato de Comisión Ventas
- Contrato de Prestación Servicios
- Contrato de Consultoría Empresas
- Contrato de Suministro de Productos
- Contrato de Fabricación de Productos
- Contrato de Franquicia Individual
- Contrato de Máster Franquicia
- Contrato de Alianza Estratégica

## CONTRATOS TECNOLÓGICOS

- Contrato de Licencia de Patente
- Contrato de Licencia de Marca
- Contrato de Transferencia de Tecnología
- Contrato de Know How
- Contrato de Licencia de Software
- Contrato de Distribución de Software
- Contrato de Desarrollo de Software
- Contrato de Desarrollo de Página Web
- Contrato de Investigación y Desarrollo
- Contrato de Compraventa de Dominio .com
- Contrato de Compraventa de Dominio .es

## CONTRATOS LABORABLES

- Contrato de Alta Dirección
- Contrato de Trabajo Indefinido
- Contrato de Trabajo Temporal
- Contrato de Trabajador Autónomo

## CONTRATOS DE CONFIDENCIALIDAD

- Confidencialidad entre Empresas
- Confidencialidad de Producto o Idea
- Confidencialidad para Empleados
- Confidencialidad para Consultores

## CONSTITUCIÓN DE EMPRESAS

- Sociedad Anónima
- Sociedad Limitada
- Sociedad Limitada Unipersonal
- Sociedad Limitada Profesional
- Unión Temporal de Empresas (UTE)
- Agrupación de Interés Económico (AIE)
- Fundación de Ámbito Estatal

## DOCUMENTOS PARA EMPRESAS

- Pacto de Socios para Crear Empresa
- Pacto de Socios con Inversor
- Plan de Negocio para Inversores
- Propuesta de Negocio para Inversores
- Memorándum de Entendimiento
- Cartas de Intenciones para Empresas
- Poderes Mercantiles para Empresas

## CONTRATOS EN INGLÉS

- Export Contract
- Import Contract
- Distribution Contract
- Agency Contract
- Service Provider Contract
- Strategic Alliance Contract

## DOCUMENTOS EN INGLÉS

- Shareholders Agreement
- Investors Agreement
- Business Plan for Investors
- Business Proposal for Investors

Compra online  
[www.startuplegal.es](http://www.startuplegal.es)  
[info@startuplegal.es](mailto:info@startuplegal.es)