

CONTRATOS PARA STARTUPS: LOS 4 MODELOS MÁS UTILIZADOS

Las startups representan hoy en día la mayor parte de los desarrollos e iniciativas innovadoras procedentes de los departamentos de investigación y desarrollo de las grandes empresas o de jóvenes emprendedores. En los últimos años el número de startups ha aumentado rápidamente y han aparecido aspectos legales -entre ellos diferentes tipos de contratos- para apoyar las iniciativas de los emprendedores.

Estos emprendedores hacen del crecimiento del negocio y de la maximización de beneficios su máxima prioridad; pero la mayoría de los propietarios de pequeñas empresas y fundadores de startups desconocen qué contratos necesitan sus empresas para protegerse legalmente; hoy en día es necesario dirigir un nuevo negocio con la documentación legal adecuada desde el principio de la actividad.

En este artículo explicamos los cuatro modelos de contratos más utilizados por las startups para llegar a acuerdos entre socios e inversores, contratar servicios de gestión, así como contratar empleados para expandir sus empresas y mantener la confidencialidad de la información clave y los derechos de propiedad intelectual de sus negocios.

Además incluimos enlaces a estos cuatro modelos de contratos que, habitualmente, y teniendo en cuenta que las mayor parte de las startups tienen un ámbito internacional, se realizan en inglés.

PACTO DE SOCIOS PARA STARTUPS

El Pacto de Socios para Startups es un tipo de contrato que se celebra entre dos o más cofundadores (empresarios) que van a constituir una nueva empresa y deben ponerse de acuerdo sobre varias cuestiones clave; también se utiliza cuando a una empresa ya constituida desea captar capital de inversores con el fin de obtener financiación para poner en marcha la empresa o financiar su crecimiento.

Es fundamental redactar un Pacto de Socios completo, ya que será el acuerdo al que se recurrirá en caso de posibles desacuerdos entre los accionistas. Estas son algunas de las disposiciones clave que debe incluir en un Pacto de Socios:

- Financiación/contribuciones de los accionistas, es decir, cuánto tienen que aportar los accionistas inicialmente y en el futuro.
- Si los accionistas poseen acciones con las mismas características y responsabilidades.
- Procedimiento de emisión de nuevas acciones y derechos de compra de acciones adicionales.
- Protecciones para los accionistas minoritarios.
- Política de dividendos.
- Estrategia de salida en caso de que un accionista desee poner fin a su participación en la empresa.
- Mecanismo de resolución de conflictos.

[Modelo de Pacto de Socios para Startup \(en inglés\)](#)

CONTRATO DE SERVICIOS DE GESTIÓN PARA STARTUPS

El Contrato de Servicios de Gestión para Startups se utiliza cuando una startup subcontrata a un profesional independiente -gestor, directivo, consultor- para que le preste servicios cuya finalidad es mejorar y optimizar los beneficios de la empresa. Las partes son contratistas independientes y, por tanto, no existe una relación laboral entre ellas. Es un tipo de contrato muy utilizado para la gestión y administración de startups en un entorno internacional.

Un Contrato de Servicios de Gestión incluye:

- Acuerdo sobre los servicios que va a prestar el profesional independiente.
- Honorarios.
- Condiciones de pago.
- Responsabilidades de ambas partes en materia de política de reembolsos.
- Limitación de responsabilidad en caso de reclamación de terceros.
- Duración del contrato.
- Derecho de las partes a rescindir el Acuerdo.
- Mecanismo de resolución de litigios.

[Modelo de Contrato de Servicios de Gestión para Startups \(en inglés\)](#)

CONTRATO DE TRABAJO PARA STARTUPS

El Contrato de Trabajo para Startups regula la relación laboral entre una startup y sus empleados, especialmente en un entorno internacional, con empleados de distintos países. El acuerdo se utiliza normalmente para la contratación a tiempo completo de empleados junior o de nivel medio.

El contrato de trabajo debe ser equilibrado tanto para el empresario como para el empleado, ya que garantiza que ambas partes entienden claramente el alcance y responsabilidades del puesto de trabajo. Con ello se consigue minimizar la posibilidad de futuras disputas. El empleado sabrá lo que se espera de él en cuanto a normas de rendimiento o comportamientos inaceptables en el trabajo. Si las funciones implican el manejo de información sensible, la cláusula de confidencialidad del contrato garantizará que el empleado no revele ninguna información confidencial a terceros.

Este acuerdo incluye las siguientes cláusulas clave:

- Particularidades del puesto (puesto, departamento de trabajo).
- Remuneración y prestaciones.
- Horario de trabajo.
- Periodo de prueba.
- Período de vacaciones.
- Cláusula de no competencia (que impide al empleado trabajar para la competencia).
- Cláusula de confidencialidad.
- Periodo de preaviso.

- Mecanismo de resolución de conflictos.

[Modelo de Contrato de Trabajo para Startups \(en inglés\)](#)

CONTRATO DE CONFIDENCIALIDAD PARA STARTUPS

El Acuerdo de Confidencialidad para Startups está orientado a proteger determinada información sensible (datos financieros, secretos comerciales o tecnológicos) que se facilita entre la startup y otro tipo de empresas como clientes, proveedores, consultores, licenciarios, socios o inversores, en el transcurso de una negociación. Normalmente se utiliza en las negociaciones previas a la ejecución de contratos para este tipo de operaciones.

En diversas fases de la realización de negocios, la startup, tendrá que compartir información sobre propiedad intelectual, inversiones de capital privado, propuestas de negocio, estrategias de marketing, listas de clientes, secretos comerciales, etc. Dado que esta información es sensible y crucial para el crecimiento de su negocio, se recomienda encarecidamente que exija a la otra parte que firme un Acuerdo de Confidencialidad antes de compartir cualquier información confidencial.

Un buen Contrato de Confidencialidad para Startups debe incluir las siguientes disposiciones clave:

- Identificación de las partes como parte reveladora/parte receptora.
- ¿Qué información es confidencial?
- ¿Qué información no es confidencial?
- ¿En qué circunstancias puede revelarse la información confidencial a terceros?
- ¿Cuál es el uso previsto de la información confidencial?
- ¿Cómo se tratará la información confidencial?
- La información confidencial suministrada: ¿Será devuelta o destruida?
- Obligaciones de confidencialidad de las partes.
- Consecuencias del incumplimiento del acuerdo y recursos disponibles.

[Modelo de Contrato de Confidencialidad para Startups \(en inglés\)](#)

En conclusión, los emprendedores deberían disponer de un conjunto fiable de modelos de contrato redactados por expertos internacionales para las nuevas empresas y startups que pretendan operar a escala internacional. No obstante, es aconsejable que los usuarios de estos modelos de contratos obtengan asesoramiento jurídico para asegurarse de que los ajustes necesarios en las cláusulas de los contratos cumplan los requisitos de la legislación aplicable a cada situación.

[PACK 4 MODELOS DE CONTRATOS PARA STARTUPS \(en inglés\)](#)

CONTRATOS Y DOCUMENTOS LEGALES PARA EMPRESAS

CONTRATOS MERCANTILES

- Contrato de Compraventa Mercantil
- Contrato de Distribución Comercial
- Contrato de Agente Comercial
- Contrato de Comisión de Ventas
- Contrato de Prestación de Servicios
- Contrato de Consultoría de Empresas
- Contrato de Suministro de Productos
- Contrato de Fabricación de Productos
- Contrato de Alianza Estratégica

CONTRATOS DE LICENCIA Y FRANQUICIA

- Contrato de Licencia de Uso de Marca
- Contrato de Licencia de Uso de Patente
- Contrato de Transferencia de Tecnología
- Contrato de Cesión de Derechos de Autor
- Contrato de Licencia de Software
- Contrato de Distribución de Software
- Contrato de Franquicia Individual
- Contrato de Máster Franquicia

CONTRATOS DE CONFIDENCIALIDAD

- Contrato de Confidencialidad entre Empresas
- Contrato de Confidencialidad de Producto o Idea de Negocio
- Contrato de Confidencialidad para Empleados
- Contrato de Confidencialidad para Consultores y Contratistas

DOCUMENTOS PARA CREAR EMPRESAS

- Sociedad Anónima
- Sociedad Limitada
- Sociedad Limitada Unipersonal
- Sociedad Limitada Profesional
- Unión Temporal de Empresas (UTE)
- Agrupación de Interés Económico (AIE)
- Fundación sin Ánimo de Lucro

DOCUMENTOS LEGALES PARA EMPRESAS

- Pacto de Socios para Crear una Empresa
- Pacto de Socios con Inversor
- Plan de Negocio para Inversores
- Propuesta de Negocio para Inversores
- Memorándum de Entendimiento entre Empresas
- Cartas de Intenciones
- Poderes Mercantiles para Empresas

ACTAS DE JUNTAS DE EMPRESAS

- Acta de Junta General Ordinaria
- Acta de Junta General Extraordinaria
- Acta de Decisiones de Socio Único
- Acta de Cese de Administrador
- Acta de Modificación Objeto Social
- Acta de Modificación Denominación Social
- Acta de Modificación Domicilio Social
- Convocatoria de Junta General
- Convocatoria de Junta Telemática
- Autorización de Representación en Junta
- Comunicación Transmisión de Participaciones
- Carta de Dimisión como Administrador

Compra Online

www.globalnegotiator.com

info@globalnegotiator.com



GLOBALMARKETING

www.globalnegotiator.com

<https://www.globalnegotiator.com/es/contratos-empresas>