

GUÍA DE RESPUESTAS Y SOLUCIONES

Esta Guía de Respuesta y Soluciones, de uso exclusivo para profesores, se corresponde con el libro [Casos de Gestión Administrativa del Comercio Internacional](#) del autor Alfonso Cabrera, publicado por la editorial Global Marketing Strategies, S.L.

Para cada caso la Guía ofrece:

- Respuestas a todas las preguntas y soluciones planteadas en los casos.
- Explicaciones para comprender las respuestas y soluciones que se aportan.
- Pautas para impartir los casos en cuanto a realización individual o en grupo, tiempo de realización, corrección, etc.

Queda prohibida la reimpresión, fotocopiado, venta online, envío o difusión gratuita a través de Internet de la totalidad o de cualquier parte de esta publicación digital

Ley de Propiedad Intelectual, 21/2014 de 4 de Noviembre

© Alfonso Cabrera

© Global Marketing Strategies, S.L., 2015

Ayala, 83

28006 Madrid

Tel.: 91-5782667

www.globalnegotiator.com

marketing@globalmarketing.es

ISBN: 978-84-944778-0-5

Depósito legal: M-36193-2015

ÍNDICE DE CASOS

La balanza de pagos: clasificación de las operaciones internacionales.....	4
Organismos y acuerdos económicos internacionales.....	8
Organismos y programas de apoyo a la internacionalización.....	11
Sistema de información del comercio internacional.....	15
El arancel de aduanas y otros impuestos: clasificación y cálculo.....	18
El origen de las mercancías: certificado de origen y certificado EUR 1.....	22
Valor en aduana en una importación en contenedor marítimo.....	28
Valor en aduana en una importación mediante transporte aéreo.....	32
Destinos y regímenes aduaneros: uso óptimo.....	36
DUA (Documento Único Administrativo) para la exportación.....	40
DUA (Documento Único Administrativo) para la importación.....	44
Gestión aduanera integral de una importación: documentos e impuestos.....	49
Liquidación del IVA en operaciones de comercio internacional.....	60
Declaración Intrastat: ventas y compras intracomunitarias.....	65

LA BALANZA DE PAGOS: CLASIFICACIÓN DE LAS OPERACIONES INTERNACIONALES

1. Contabilizar las operaciones de comercio e inversión internacional que aparecen en el Anexo 3, completando las columnas de ingresos, pagos y saldo de las respectivas cuentas que componen la balanza de pagos (Anexo 1).

CUENTA CORRIENTE	INGRESOS		PAGOS		SALDO
Balanza comercial (mercancías)	(14)	10.200	(1)	13.600	- 3.400
Balanza de servicios	(2)	300	(5)	7.900	+ 4.200
	(7)	16.100	(11)	12.300	
Balanza de rentas	(13)	12.000	(10)	5.500	+ 6.500
Balanza de transferencias	(3)	10.000	(16)	5.800	+ 4.200
TOTAL CUENTA CORRIENTE		56.600		45.100	+ 11.500
CUENTA CAPITAL					
Inversiones directas	(4)	0.000	(12)	10.000	+ 9.000
	(8)	9.000			
Inversiones de cartera			(9)	2.700	- 2.700
Otras inversiones	(6)	15.500			+ 15.500
TOTAL CUENTA CAPITAL		54.500		12.700	+ 41.800
RESERVAS					
	(1)	13.600	(2)	8.300	
	(5)	7.900	(3)	10.000	
	(9)	2.700	(4)	30.000	
	(10)	5.500	(6)	15.500	
	(11)	12.300	(7)	16.100	
	(12)	10.000	(8)	9.000	
	(16)	5.800	(13)	12.000	
			(14)	10.200	
TOTAL RESERVAS		57.800		111.100	- 53.300
TOTAL BALANZA DE PAGOS		168.900		168.900	0



Para obtener la Guía de Respuestas completa clic en:

[**Guía de Respuestas Casos de Gestión Administrativa del Comercio Internacional**](#)

PUBLICACIONES PARA LA EMPRESA INTERNACIONAL



Marketing Internacional
PRECIO 19€



Guía práctica de los Incoterms 2010
PRECIO 22€



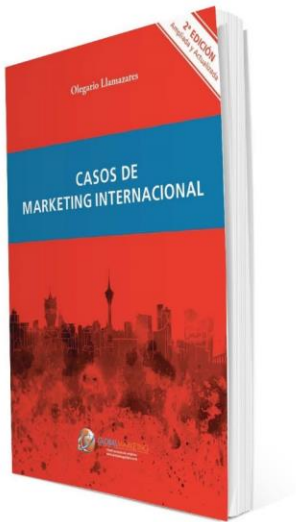
Cómo negociar con éxito en 50 países
PRECIO 25€



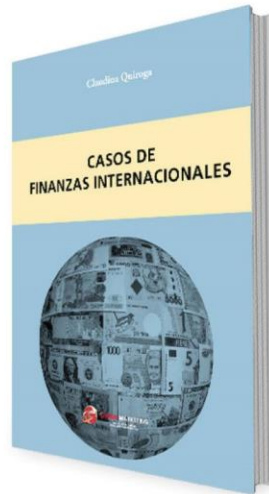
Los 100 documentos del comercio exterior
PRECIO 25€

Compra Online:
www.globalnegotiator.com
Información: 91 578 26 67
info@globalnegotiator.com

SERIE CASOS DE COMERCIO INTERNACIONAL



*Casos de Marketing
Internacional*
PRECIO 14€



*Casos de Finanzas
Internacionales*
PRECIO 14€



*Casos de Negociación
Internacional*
PRECIO 14€



*Casos de Transporte
Internacional*
PRECIO 14€



*Casos de Gestión Administrativa
del Comercio Internacional*
PRECIO 14€

Compra Online:

www.globalnegotiator.com

Información: 91 578 26 67

info@globalnegotiator.com